## 事業実績書

事業名	START『自分のお店を開こう』~お店をつくる疑似体験~
場所	沼津市大岡1972-6地内 他
期間	平成 28 年 7 月 6 日 ~ 平成 29 年 3 月 31日
日	程実施項目・作業項目
事業内容	<ul> <li>※ 実施内容、実施場所、参加対象、人員配置、役割分担など、スケジュールも併せてわかりやすく記載してください。         イベントや研修会等の行事日程だけでなく、事業期間すべてにわたる実施内容を記入してください (打合せ・会議・資料作成・参加者募集・準備・検討会など)         7/1 検討会・資料作成 Antiquedoor 2階 2名参加         10/4 『沼津で何かやりたい人の会議』 イベント Antiquedoor 2階 20名参加         11/17 START『自分のお店を開こう』 イベント Antiquedoor 2階 5名参加         11/25 設計体験イベント Antiquedoor 2階 5名参加         12/17 Hamburger 会議 Antiquedoor 2階 5名参加 メニュー開発等         1/10 空き家掃除ワークショップ、町方町 70 解体ワークショップ及び懇親会 5名参加         1/11 『沼津で何かやりたい人の会議』 町方町 総勢10名参加         2/16 クラウドファンディング座談会 7名参加         3/13 DIY ワークショップ 4名参加         →店舗外壁解体ワークショップ・削岩機・電動工具使い方ワークショップ         3/14 DIY ワークショップ 3名参加         →モルタル混ぜ体験・水平器を使ったプロック積ワークショップ         3/15 DIY ワークショップ 3名参加         →大工工事 屋根作成・窓取り付けワークショップ</li> </ul>
<del></del>	<ul> <li>実際に空きキッチンを利用したテナント出店があった。</li> <li>・沼津特産にするべく『ぬまづ麦豚バーガー』が完成。</li> <li>・クラウドファンディング目標金額 150,000 円目標に対し、170,000 円が集まった。</li> <li>https://camp-fire.jp/updates/view/24621?utm_source=upd_notify&amp;utm_medium=mail&amp;utm_content=</li> </ul>

## 事業効果

- ・クラウドファンディング目標金額 150,000 円目標に対し、170,000 円が集まった。 https://camp-fire.jp/updates/view/24621?utm\_source=upd\_notify&utm\_medium=mail&utm\_content=1 &utm\_campaign=1487490310
- ・沼津市内に中古不動産を購入する意思のある人を対象に、リノベーションに取り組む人材育成の場を提供し、実際に将来出店したい人を見つけることができた。また、新しい形でのバックアップ体制を構築することができた。

今後の活動予定	【創業支援としての役割】 さらに本事業を発展させ、別の場所に空き家を借りて将来的に独立したい方を探し、イベント等を開催することで、出店のスタートアップ支援をする。
自己評価	【満足した点】 実際の出店希望者が出てきて、商品開発から DIY による店舗づくりまでの一連の流れをワークショップ 内で体験させることができた。また、新たな資金調達手段として、クラウドファンディングに挑戦したが、 資金調達のみならず宣伝効果も実感することができた。 イベントの様子をフェイスブックで発信することで、出店希望者からの相談が増加し、現在3件進行中。 【改善点】 管理が行き届くように5人以下のイベントを中心にしたが、10人以上のイベントも企画したい。