

## 事業実績書

事業名	「定年後の起業」を支援する事業
場所	沼津市 プラサヴェルデ 地内
期間	平成29年 9月10日 ~ 平成29年11月30日
日程	実施項目・作業項目
事業内容	別記
事業効果	<p>募集定員15名に対して申込み者数は、11名でした。全5回の講座の中で最後まで意欲を持って受講した方は9名でした。</p> <p>受講前は漠然と「起業したい」と考えていた方も、この講座で具体的に儲かるビジネスになるかどうかをシミュレーションできたことで、来年起業を目指している方は2名。新規事業を立ち上げる方が2名。更に勉強したり、調査したりして定年後に起業を目指す方は2名。同じく、独立して起業を目指す方が1名。講座で学んだことを今の事業に活かす方が2名です。</p>
今後の活動予定	<p>今回受講して下さった方たちのアフターフォローとしてビジネススキルアップさせる各種の講座やセミナーの開催を行う予定です。</p> <p>一例として、今回作成したビジネスプランを基に国や行政の補助金を想定した「補助金申請書作成セミナー」を来年1月28日(日)に開催する予定です、既に数名の参加申込みを頂いています。</p> <p>また、今回受講して頂いたみなさんに対して、講師の座間先生から個別相談に対応して頂ける旨、了承を得ています。</p> <p>来年2月以降には、今回のビジネスシミュレーション講座を更にブラッシュアップさせて、受講しやすく、実践的な講座を広くご案内して行く予定です。</p> <p>今後も、地域のみなさんが自分のビジネスを通して、明るく元気に健康に暮らして、ひいては沼津市の元気に繋がるような活動を、微力ですが継続できるように頑張りたいと思います。</p>
自己評価	<p>これが最初の事業として無事に終了できホッとしております。また、今後に自信を持てる事業となりました。</p> <p>講座の内容を講師の座間先生に一任しましたので、第1回目では、講師と受講者の間に難易度のギャップがあったと思いますが、丁寧な講義内容と受講者の様子を見ながらの柔軟な進行、及び宿題のフォローアップ、個別質問対応と良くして頂きました。</p> <p>講座の動画をいつでも見られるように編集し、サイトにアップするなどしたことがとても喜ばれました。これに関しては、講師謝金の中から動画編集費用に回すことに快諾して下さったからで、その点でも、座間先生にはとても感謝しております。</p> <p>自己評価は、伴走型で実践的なビジネスシミュレーション講座が開催でき、当初の目的をクリアできたと思います。今後もこの姿勢で臨みたいと思います。</p>

## 事業内容

【検討会①】7/16(日)ACS本店に於いて午後3時より午後5時まで理事長他役員3名が参加。

## ①事業内容を具体的に検討

(講座プログラム内容／参加対象／実施内容／実施時期／実施場所／テキストと資料／受講料)

②その他の実施要件を検討

(役割分担／打合せの日程／当日の人員配置)

【検討会②】7/23(日)ACS本店に於いて午後7時より午後9時まで理事長他役員2名が参加。

①講座プログラム内容を決定

②チラシの内容と配布枚数を決定

②印刷発注

③参加者募集方法を決定

・ホームページ、ブログ、Facebook、Twitter、Google+等で告知

・市内の事業所、労働組合等へ配布(郵送または持参)、ACS会員へ配布

④担当者決定(遂行係:中村由美子/講座進行とテキスト・資料の準備及び作成:座間正信氏)

⑤助手決定(講座当日のビデオ撮影とその他雑用:ライオンハートスタッフ1名)

【検討&打合せ会議③】7/30(日)ACS本店に於いて午後7時~午後9時。担当者2名の電話会議。

①具体的なテキスト及び講座資料の作成と配布方法を検討し、決定

・テキストと講座で使用する資料等は、講師(座間正信氏)に依頼

・受講者への配布方法は、ファイル形式で事前に配布することに決定

②会場をプラサヴェルデとして、仮予約を取ることを確認(遂行係)

③チラシの確認

【打合せ会議④】8/5(土)ACS本店に於いて午後7時~午後9時。担当者2名の電話会議。

①申込状況の確認

②沼津市広報掲載及びプラサヴェルデホームページへの掲載依頼進捗状況確認

③チラシ配布状況と今後の予定を確認

【打合せ会議⑤】8/20(日)ACS本店に於いて午後7時~午後9時。担当者2名の電話会議。

①進捗状況の確認(告知広告、チラシ配布、参加申込状況)

②講座の進め方の確認(使用機材の確認と手配方法)

③講座終了後のフォローの仕方を検討

【打合せ会議⑥】9/8(金)ACS本店に於いて午後7時~午後9時。担当者2名とサポートスタッフ参加。電話会議を含む。

①第1回講座の全般(参加人数、タイムスケジュール、会場、集合時間、準備物)について確認

②緊急連絡先の確認、参加者への伝達方法確認

### 【講座第1回目】

9/10（日）13：00 受付 講座：13：30～16：30 会場：プラサヴェルデ 403 受講者：9名

講師：座間正信氏 司会進行：中村由美子 動画撮影：ライオンハートスタッフ ワークサポート：中村

（内容）

1. ビジネスシミュレーション講座の概要
2. ビジネスモデルの捉え方～3つの輪～
3. 商品サービスを明確にする（商品・サービスイメージ）
4. 事例を使ったビジネスシミュレーションの仕方を学ぶ
5. 宿題

（受講後のフォローアップ）講座終了後2～10日以内

宿題のフォローアップ：座間正信氏、中村由美子 動画編集と受講者への公開作業：中村

（講師・主催者・サポートスタッフによる反省会と次回の打ち合せ会議）

同日 プラサヴェルデフリースペースに於いて1時間程度開催

### 【講座第2回目】

9/24（日）13：00 受付 講座：13：30～16：30 会場：プラサヴェルデ 403 受講者：8名

講師：座間正信氏 司会進行：中村由美子 動画撮影：ライオンハートスタッフ ワークサポート：中村

（内容）

1. 第1回の復習
2. 自分のビジネスモデルを考える
3. 商品サービスを発表しあう
4. 売上予測の立て方
5. 宿題

（受講後のフォローアップ）講座終了後2～10日以内

宿題のフォローアップ：座間正信氏、中村由美子 動画編集と受講者への公開作業：中村

（講師・主催者・サポートスタッフによる反省会と次回の打ち合せ会議）

同日 プラサヴェルデフリースペースに於いて1時間程度開催

### 【講座第3回目】

10/15（日）13：00 受付 講座：13：30～16：30 会場：プラサヴェルデ 403 受講者：5名

講師：座間正信氏 司会進行：中村由美子 動画撮影：ライオンハートスタッフ ワークサポート：中村

（内容）

1. 第2回の復習
2. 売上予測を発表しあう
3. 競合について考える（ポジショニングマップ）
4. 商品をブラッシュアップする
5. 初期投資の考え方（融資：政策公庫の現状）
6. 宿題

（受講後のフォローアップ）講座終了後2～10日以内

宿題のフォローアップ：座間正信氏、中村由美子 動画編集と受講者への公開作業：中村

（講師・主催者・サポートスタッフによる反省会と次回の打ち合せ会議）

同日 プラサヴェルデフリースペースに於いて1時間程度開催

【講座第4回目】

11/5(日) 13:00 受付 講座: 13:30~16:30 会場: プラサヴェルデ 406 受講者: 6名

講師: 座間正信氏 司会進行: 中村由美子 動画撮影: ライオンハートスタッフ ワークサポート: 中村  
(内容)

1. 第3回の復習
2. 初期投資について発表しあう
3. コストの出し方
4. 時間計算とコスト計算
5. 損益分岐点の出し方と見方(活用法)
6. 宿題

(受講後のフォローアップ) 講座終了後2~10日以内

宿題のフォローアップ: 座間正信氏、中村由美子 動画編集と受講者への公開作業: 中村

(講師・主催者・サポートスタッフによる反省会と次回の打ち合せ会議)

同日 プラサヴェルデフリースペースに於いて1時間程度開催

【講座第5回目】

11/19(日) 13:00 受付 講座: 13:30~16:30 会場: プラサヴェルデ 409 受講者: 6名

講師: 座間正信氏 司会進行: 中村由美子 動画撮影: ライオンハートスタッフ ワークサポート: 中村  
(内容)

1. 第4回の復習
2. 各自のビジネスモデルを発表する
3. 集客のポイント(顧客を掴むには)
4. 個別ビジネスシミュレーション(儲けは出るか?)
5. 起業・創業へ向けての各自の課題を明確化
6. 修了式

(受講後のフォローアップ) 講座終了後2~10日以内

宿題のフォローアップ: 座間正信氏、中村由美子 動画編集と受講者への公開作業: 中村

(講師・主催者・サポートスタッフによる反省会と次回の打ち合せ会議)

同日 プラサヴェルデフリースペースに於いて1時間程度開催

以上